

บทที่ 5

สรุป อภิปรายผลและข้อเสนอแนะ

ในการศึกษา เรื่องการเรียนรู้เพื่อปรับเปลี่ยนเส้นทางอาชีพใหม่ของหญิงขายบริการทางเพศในสถานบริการบาร์เบียร์ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษากระบวนการเข้าสู่อาชีพขายบริการทางเพศ โดยศึกษาถึงภูมิหลัง ปัจจัย ขั้นตอนการปรับตัวและทัศนคติต่ออาชีพของหญิงขายบริการทางเพศศึกษา ผลกระทบ การเรียนรู้ด้านความรู้ ทักษะ ความรู้สึกในอาชีพขายบริการทางเพศที่ใช้เป็นแนวทางการปรับเปลี่ยนเส้นทางอาชีพใหม่ โดยศึกษาจากกลุ่มตัวอย่างที่ให้ข้อมูลในระดับลึกได้จำนวน 8 คน รวบรวมข้อมูลโดยการสังเกตแบบมีส่วนร่วมและไม่มีส่วนร่วม สัมภาษณ์แบบเจาะลึก สัมภาษณ์แบบไม่มีโครงสร้าง วิเคราะห์ข้อมูลที่ได้ตลอดระยะเวลาที่ทำการเก็บข้อมูล โดยวิธีจัดทำรหัสข้อมูล จำแนกเป็นหมวดหมู่และประเภทของข้อมูลการเชื่อมโยงข้อมูลให้เป็นระเบียบเข้าโครงเรื่องและตีความสรุป

สรุปผลการวิจัย

1. กระบวนการเข้าสู่อาชีพหญิงขายบริการทางเพศ จากการศึกษาครั้งนี้พบว่า หญิงขายบริการทางเพศในสถานบริการบาร์เบียร์อำเภอเมืองจังหวัดเชียงใหม่ มีภูมิหลังที่ใกล้เคียงกันมีอายุต่ำสุด 19 ปี อายุสูงสุด 45 ปี มาจากต่างจังหวัด สถานภาพโสด จำนวน 2 คน นอกจากนั้นผ่านการมีครอบครัวมาแล้วและหย่าร้าง มีการศึกษาสูงสุดคือจบชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 6 จำนวน 2 คน นอกจากนั้นจบชั้นมัธยมศึกษาตอนต้น อาชีพเดิมก่อนเข้ามาสู่อาชีพขายบริการทางเพศ เช่น แม่บ้าน จำนวน 2 คน ทำนา 2 คน พนักงานเสิร์ฟ 1 คน นักศึกษา 1 คน นวดแผนโบราณ 1 และก่อสร้าง 1 คน ไม่มีรายได้เป็นของตนเองหรือมีไม่เกิน 4,000 บาทต่อเดือนและมีรายได้สูงสุด 20,000 บาท ก่อนเข้าสู่อาชีพนี้ทุกคนมีปัญหาภายในครอบครัวได้แก่ พ่อแม่เสียชีวิต แยกทางกับสามี ทำให้หญิงขายบริการเหล่านี้ต้องพึ่งตนเองค้นหาอาชีพใหม่ทุกคนมี แรงกดดันที่ต้องรับภาระเลี้ยงพ่อแม่และลูกบางคนต้องการรายได้สูงเพื่อที่จะเท่าเทียมกับครอบครัวอื่นในหมู่บ้านเช่น คนในหมู่บ้านที่มีลูกเขยฝรั่งแล้วมีบ้าน รถยนต์ ร่ำรวยขึ้น ความต้องการในการใส่เครื่องประดับที่ราคาแพงและทุกคนที่

สัมภาษณ์มีทัศนคติที่ดีต่ออาชีพนี้เพราะมีรายได้สูง การคบหากับเพื่อน ญาติ ทำให้ได้รับคำแนะนำ เหล่านี้เป็นแรงเสริมให้เข้าสู่อาชีพขายบริการทางเพศ หญิงขายบริการที่สัมภาษณ์ทุกคนมีเพื่อน และญาติแนะนำให้มาสมัครงานอาชีพนี้ที่บาร์เบียร์โดยให้เหตุผลว่ารายได้สูงไม่จำเป็นต้องมีการปรับตัวในด้านร่างกายแต่ต้องปรับตัวทางด้านจิตใจ หญิงขายบริการเหล่านี้เล่าว่าต้องปรับจิตใจโดยใช้เครื่องมือที่ผสมแอลกอฮอล์เพื่อให้สามารถทำงานได้เนื่องจากหญิงขายบริการมีประสบการณ์ในการมีเพศสัมพันธ์กับสามีหรือคนรัก แต่ไม่เคยมีประสบการณ์ในการมีเพศสัมพันธ์กับชายแปลกหน้าเพื่อแลกเปลี่ยนเป็นเงินมีกลุ่มตัวอย่าง 1 คน ที่ต้องปรับตัวทั้งด้านร่างกายและจิตใจเพราะไม่เคยผ่านการมีเพศสัมพันธ์มาก่อน

2. ผลกระทบจากการประกอบอาชีพขายบริการทางเพศ หญิงขายบริการทุกคนที่ให้สัมภาษณ์พบผลกระทบจากการทำงานที่คล้ายคลึงและแตกต่างกัน คือด้านสังคม ทุกคนเข้ามาทำงานในอาชีพนี้เนื่องมาจากมีปัญหาเรื่องเงินเป็นหลักจึงมีการแข่งขันกันทำงานเพื่อให้ได้เงินมากที่สุดทำให้เกิดศัตรูในที่ทำงาน ในขณะเดียวกันต้องปกปิดอาชีพแก่เพื่อนที่ทำอาชีพอื่นและคนในหมู่บ้านเพราะจะถูกนินทา สำหรับด้านครอบครัวมีหญิงขายบริการบางคนปกปิดไม่ให้ พ่อ แม่ สามี ฟังน้อง ลูกจะจะมีปัญหาต่อไปในสังคมภายนอกนี้แล้วผลกระทบที่ตนเองได้รับจากแขกมาใช้บริการ เช่น แขกเมาจำไม่ได้ว่าเก็บเงินและบัตรเครดิตไว้ที่ไหนคิดว่าหญิงขายบริการขโมยถูกแขกทำร้ายต้องหนีออกมาจากห้องพัก แขก“ออฟ” ไปแล้วไม่จ่ายเงิน แขกทำถุงยางอนามัยหลุดไว้ในช่องคลอด แขกบังคับให้ดื่มเครื่องดื่มที่มีแอลกอฮอล์และเสพยาเสพติด แขกร่วมเพศแบบฉาบฉวย

3. การเรียนรู้ด้านความรู้ ทักษะ ความรู้สึก ในอาชีพขายบริการทางเพศ หญิงขายบริการทุกคนได้เรียนรู้ด้านความรู้และทักษะจากอาชีพนี้คือการเรียนรู้เรื่องภาษาอังกฤษและคอมพิวเตอร์เมื่อเข้ามาทำอาชีพนี้สามารถ พูด ฟัง เขียน สื่อสารได้ บางคนได้รับคำแนะนำจากแขกในการใช้คอมพิวเตอร์ส่งข้อความติดต่อกับแขกทางอินเทอร์เน็ต เมื่อระยะเวลาการทำงานผ่านไป หญิงขายบริการเหล่านี้ได้มีประสบการณ์และทักษะใหม่ๆ ในการทำงานเพิ่มขึ้นโดยเริ่มจากการใช้มือและหนังสือประกอบการอธิบายเมื่อสื่อสารภาษาอังกฤษกับแขกไม่เข้าใจ การแต่งกาย การส่งยิ้มทักทายแขก การสนทนากับแขก การฝึกเล่นเกมส การรู้จักเครื่องดื่มต่างประเทศทุกยี่ห้อ หญิงขายบริการทุกคนเริ่มสนใจการแต่งกายจากพื้นฐานเดิมให้เป็นคนใหม่ดูดีตามรสนิยมและคิดว่าแขกชอบในช่วงเวลานั้นๆ เช่นการเลือกซื้อเครื่องสำอาง เสื้อผ้า รองเท้า กระเป๋าถือ การเลือกทรงผมและทักษะที่สำคัญคือทักษะในการเลือกแขก หญิงบริการทุกคนมีวิธีในการเลือกแขกไม่เหมือนกันแต่โดยรวมจะเลือกในช่วงเวลาที่เหมือนกันคือช่วงเวลานั่งดื่มสนทนาเล่นเกมสและสนีกเกอร์ เป็นเวลาที่หญิงขายบริการพิจารณาเป็นรายบุคคลเพื่อนำไปสู่การตัดสินใจออกไป

บริการทางเพศต่อไป แขนงที่มีหน้าที่การงานดีมีเงินมาก มักจะแต่งกายสุภาพสะอาด คือใส่กางเกง แสลิค เสื้อเชิ้ต เช่ารถยนต์ขับ มีโทรศัพท์เคลื่อนที่ เช่าที่พักและการส่งเครื่องคั้มราคาแพง ถ้าเป็น แขนงที่ไม่มีเงินก็จะเช่ารถจักรยาน แต่งกายธรรมดา เช่าที่พักและการส่งเครื่องคั้มในราคาถูกและ พักชะในการรักษาสุขภาพคือการพักผ่อนให้มาก คั้มเครื่องคั้มที่มีแอลกอฮอล์น้อย ไม่สูบบุหรี่

ในการปฏิบัติตนกับเพื่อนร่วมงาน จากกลุ่มตัวอย่างที่ได้เลือกศึกษาพบว่าทุกคนต้องยั้ม ทักทาย พูดคุย กับเพื่อนร่วมงานเมื่อมาทำงานและทุกคนจะไม่ทำอาชีพนี้ต่อไปในอนาคต ซึ่งทุกคน มีการวางแผนไว้แล้วว่าจะทำอะไรต่อไป เช่น เรียนเสริมสวย ขายของชำ เรียนต่อด้านภาษาอังกฤษ เพราะทุกคนคิดว่าการทำอาชีพนี้มีทั้งผลดีและผลเสียซึ่งผลดีคือได้เงินมากพอที่จะส่งให้พ่อแม่ เลี้ยง ลูกและตัวเองแต่ผลเสียคือสังคมไม่ยอมรับ ไม่สามารถเปิดเผยตนเองกับสังคมอื่น ได้ยกเว้นสังคมที่ มีอาชีพเดียวกัน

สำหรับการดำรงชีวิตประจำวันของหญิงขายบริการเหล่านี้ จากการศึกษพบว่าติดต่อ พูดคุยกันทางโทรศัพท์ มีบางคนเดินทางไปเยี่ยม พ่อ แม่ สามีและลูกที่บ้านเพราะคนทางบ้านไม่รู้ว่ มาทำอาชีพนี้มี1 คน จากกลุ่มตัวอย่างที่ศึกษาที่พ่อแม่รับรู้และให้คำปรึกษาตลอดเวลาโดยใช้ โทรศัพท์ติดต่อทุกวัน สำหรับความเป็นอยู่ในสังคมอื่นๆ ไม่มีเพราะหญิงขายบริการจะดำรงชีวิตใน กลุ่มสังคมที่ทำงานอาชีพเดียวกันเท่านั้น

การเรียนรู้ด้านความรู้สึก หญิงขายบริการทุกคนมีความรู้สึกที่คล้ายคลึง คือต้องปรับ ความรู้สึกในการทำงานใหม่เพราะหญิงขายบริการทุกคนไม่เคยมีประสบการณ์ในการมี เพศสัมพันธ์กับผู้ชายแปลกหน้าเพื่อการซื้อขายครั้งแรก แม้ว่าบางคนจะเคยมีประสบการณ์ในการมี เพศสัมพันธ์มาแล้วแต่การมีประสบการณ์กับชายแปลกหน้าและเป้าหมายเพื่อเงินย่อมแตกต่าง ออกไป สำหรับความรู้สึกที่หญิงขายบริการมีต่อแขกหากพบแขกที่สุภาพก็รู้สึกดีต้องการอยู่ด้วย นานๆ ถ้าแขกไม่สุภาพรู้สึกแย้ไม่ต้องการออกไปข้างคั้นและคุยด้วยแต่ต้องมีความอดทน ควบคุม อารมณ์ให้แขกประทับใจเพราะต้องการเงินและหญิงขายบริการทุกคนกล่าวว่าอาชีพนี้สำหรับคน อื่นหรือแขกบางอาจคนมองไร้ค่า แต่สำหรับตนเองมีค่าสูงและภูมิใจมากเพราะสามารถมีเงินเลี้ยง พ่อ แม่ สามี ลูกตัวเองให้มีอนาคตได้อย่างสุขสบายโดยไม่ต้องไปขอหรือลักขโมยใคร

จะเห็นได้ว่าผู้หญิงธรรมดาที่มีอาชีพ ทำนา พนักงานเสิร์ฟ แม่บ้าน นวดแผนโบราณและ ก่อสร้าง จะมีการเรียนรู้ตามอาชีพนั้นๆ ที่ตนเองทำและมีความเรียบง่ายเมื่อผู้หญิงเหล่านี้ก้าวเข้ามา สู่อาชีพขายบริการทางเพศ ทำให้พวกเขาได้เรียนรู้ประสบการณ์ใหม่ในอาชีพขายบริการทางเพศ เช่น การเลือกซื้อเครื่องสำอาง วิธีแต่งหน้า เลือกซื้อเสื้อผ้าและรองเท้า กระเป๋าถือ การดูแลเรื่องกลั้น การได้รับความรู้ด้านภาษาอังกฤษและคอมพิวเตอร์จากที่ไม่เคยรู้มาก่อน นอกจากนี้แล้วผลกระทบ ที่หญิงขายบริการทุกคนได้รับจากอาชีพขายบริการทางเพศทำให้พวกเขามีแนวคิดในการ

ปรับเปลี่ยนอาชีพใหม่ เช่นอาชีพเสริมสวย ขายของชำ เรียนต่อด้านภาษาอังกฤษหรือในระดับที่สูงขึ้น

อภิปรายผล

1. กระบวนการเข้าสู่อาชีพหญิงขายบริการทางเพศ ภูมิหลังของหญิงขายบริการมีลักษณะที่คล้ายคลึงหรือใกล้เคียงกัน มาจากต่างจังหวัด สถานภาพ สมรส โสดและหย่าร้าง ปัญหาภายในครอบครัวได้แก่ พ่อแม่เสียชีวิต แยกทางกับสามี ครอบครัวล่มสลาย ปัญหาทางเศรษฐกิจ ซึ่งงานของธีรนาถ กาญจนอักษร (2542) ได้ศึกษาปัญหาสภาพเศรษฐกิจและสังคมที่มีผลกระทบต่อการค้าหญิงพบว่าสภาพเศรษฐกิจและสังคมมีความสัมพันธ์ต่อการเกิดขึ้นและเจริญเติบโตของขบวนการค้าหญิงในประเทศไทยเนื่องจากนโยบายเน้นการลงทุนด้านอุตสาหกรรมทำให้ผลผลิตจากภาคเกษตรลดลงแรงงานในชนบทยากจนหลังไหลเข้ามาในเมือง คนล้นงานและนายจ้างกดขี่แรงงานผู้หญิง ทำให้หญิงขายบริการเหล่านี้ต้องพึ่งตนเองและนำไปสู่อาชีพใหม่โดยมีปัจจัยผลักดันคือแรงกดดันที่ต้องรับภาระเลี้ยงพ่อแม่และลูก แรงจูงใจเกี่ยวกับรายได้ ค่านิยมของคนในหมู่บ้านที่มีลูกเขยฝรั่งทำให้ฐานะทางบ้านดีขึ้นมีบ้านและรถยนต์ ความต้องการในการใส่เครื่องประดับที่มีราคาแพง หญิงขายบริการทุกคนมีทัศนคติที่ดีเกี่ยวกับการประกอบอาชีพขายบริการทางเพศ ซึ่งสอดคล้องกับที่ ชาญยุทธ มั่งคั่ง(2542) ได้กล่าวถึง กระบวนการและการพัฒนาการของการเป็นขายบริการทางเพศสาเหตุมาจากปัญหาครอบครัว มีการศึกษาไม่สูง แรงผลักดันเกี่ยวกับภาระที่ต้องรับผิดชอบ การคบเพื่อน เช่นเดียวกับ ชศ สันตสมบัติ(2535) ได้ศึกษาเกี่ยวกับแม่หญิงสี่ชายตัวชุมชนและค้าประเวณีในสังคมไทย เกิดขึ้นภายใต้เงื่อนไขของสังคมของการผลิตที่เปลี่ยนแปลงไป ภาวะการว่างงานในภาคเกษตรผลักดันให้ผู้หญิงออกมาทำงานอาชีพนี้และค่านิยมในการสร้างบ้านหลังใหญ่ นอกจากนี้ปัจจัยผลักดันจากการคบหากับเพื่อน ญาติและอาชีพที่เคยทำมาก่อน เป็นการเชื่อมโยงเข้าสู่อาชีพได้เป็นอย่างดีดังเช่นงานของ บุญธรรม หาจตุรัส(2546) ได้ศึกษาการเปลี่ยนแปลงรูปแบบการขายบริการทางเพศของผู้หญิงในเขตอำเภอเมืองเชียงใหม่พบว่าเงื่อนไขที่ส่งผลต่อการเปลี่ยนแปลงรูปแบบการขายบริการทางเพศของผู้หญิง ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ที่พบ จากการศึกษาได้แก่สภาพของครอบครัว ภูมิหลัง นิัยการใช้ชีวิตแบบฟุ้งเฟ้อเพื่อน รายได้และค่าตอบแทนรวมไปถึงบุคคลที่เกี่ยวข้องเป็นเงื่อนไขที่ไม่แตกต่างกันและการได้รู้ได้เห็นการเอาอย่างคนรุ่นก่อนๆ โดยเฉพาะคนที่อยู่ใกล้ชิดบางคนประสบปัญหาชีวิตที่ไม่มีทางออกแล้วมีผู้ชักนำจากคนใกล้ชิดจนเป็นเหตุให้ผู้หญิงธรรมดาต้องเข้าสู่เส้นทางความเป็นหญิงขายบริการทางเพศ เพราะหญิงขายบริการคิดว่าเพื่อนหรือญาติจะช่วยเขาได้เมื่อมีปัญหาและแนะนำ

ให้มาสมัครงานอาชีพนี้ที่บาร์เบียร์โดยมีแรงจูงใจเกี่ยวกับรายได้ ซึ่งไม่จำเป็นต้องมีการปรับตัวในด้านร่างกายแต่ต้องปรับตัวทางด้านจิตใจซึ่งสอดคล้องกับงานของโสภิตา วีรกุลเทวัญ (2546) ได้ทำการศึกษาเรื่องการนำเสนอความเป็นตัวตนของหญิงบาร์เบียร์พบว่าพวกเขาก่อตั้งหมดต้องปรับความคิดในเรื่องเพศสัมพันธ์เพื่อการซื้อขายในอันดับแรก หญิงขายบริการบางคนบางคนใช้เครื่องมือที่ผสมแอลกอฮอล์ช่วยในขณะที่ปฏิบัติงานและมีกลุ่มตัวอย่างจำนวน 1 คน ที่ต้องปรับตัวทั้งด้านร่างกายและจิตใจเพราะไม่เคยมีครอบครัวมาก่อน

2. ผลกระทบจากการประกอบอาชีพขายบริการทางเพศ หญิงขายบริการทุกคนพบปัญหาที่คล้ายคลึงและแตกต่างกัน เช่นด้านสังคมคือทุกคนเข้ามาทำงานในอาชีพนี้เนื่องจากปัญหาเรื่องเงินเป็นหลัก ในเวลาทำงานกับเพื่อนร่วมงานด้วยกันจึงมีการแข่งขันในการทำงานเพื่อให้ได้เงินมากที่สุดทำให้เกิดศัตรูในที่ทำงาน นอกจากนี้ยังได้รับปัญหาจากแขกที่มาใช้บริการ เช่นแขกเมาจำไม่ได้ว่าเก็บเงินและบัตรเครดิตไว้ที่ไหนคิดว่าหญิงขายบริการขโมยถูกแขกทำร้ายต้องหนีออกมาแขก“ออฟ”ไปแล้วไม่จ่ายเงินแขกทำถุงยางอนามัยหลุดไว้ในช่องคลอดแขกบังคับให้ดื่มเครื่องดื่มที่มีแอลกอฮอล์และเสพยาเสพติดแขกร่วมเพศแบบฉุนเฉียว หญิงขายบริการเหล่านี้ยังมีปัญหาด้านจากครอบครัวกล่าวคือบางคนปกปิดเป็นความลับเพราะเกรงจะทำให้ครอบครัว พ่อแม่ สามี ลูกเกิดความอับอายต่อสังคมซึ่งทำให้มีปัญหาด้านสังคมตามมาทุกคนกล่าวว่าไม่ทำอาชีพนี้ต่อไปในอนาคตและมีแผนว่าจะทำงานอะไรต่อไป เช่นเรียนเสริมสวย ขายของชำ เรียนต่อด้านภาษาอังกฤษ ดังเช่นงานของ ธิติกันต์ แสงอากาศ และศลิษา เตรอุพ (2544) ได้ทำการศึกษาผู้หญิงป้ายเหลืองแฉชีวิตโสเภณีไม่มีสังกัด พบว่าผู้หญิงที่มาทำอาชีพนี้เพราะอยากมีเงินมากหาเงินง่ายไม่ต้องลงทุน ทั้งนี้หญิงขายบริการส่วนใหญ่ยืนยันว่าถ้าย้อนเวลาได้จะไม่เลือกทำอาชีพนี้เพราะไม่ใช่วิธีที่คิดเนื่องจากเสี่ยงต่อโรค ร่างกายทรุดโทรม ถูกประณามเป็นคนด้อยค่าในสังคม

3. การเรียนรู้ในด้านความรู้ ทักษะ ความรู้ลึกในอาชีพขายบริการทางเพศ

ด้านความรู้ ขณะที่หญิงขายบริการเหล่านี้ทำงานในอาชีพขายบริการทางเพศ พวกเขามีการเรียนรู้การทำงานในหลายๆ ด้านตลอดเวลา เช่น การเรียนรู้ภาษาอังกฤษ คอมพิวเตอร์ โดยนำเอาความรู้ความเข้าใจที่ได้พบเห็นมาเป็นแนวคิดและปรับปรุงตัวในการทำงานรวมถึงการดำรงชีวิตต่อไปในอนาคต จากการศึกษาพบว่ากลุ่มตัวอย่างแทบทุกคนเมื่อเริ่มมาขายบริการทางเพศที่บาร์เบียร์ ได้ความรู้เรื่องภาษาอังกฤษเนื่องจากพื้นฐานการใช้ภาษาของหญิงขายบริการมีน้อยมากบางคนไม่สามารถเขียนภาษาไทยได้นัก ดังนั้นวิธีการเรียนภาษาอังกฤษของหญิงขายบริการมีหลายวิธี เช่น ท่องเป็นประโยคจากหนังสือ จำศัพท์เป็นคำที่จำเป็นและจดเป็นภาษาไทยไว้ในสมุดส่วนตัวเพื่อเก็บไว้อ่าน การถามศัพท์เหล่านี้มักถามจากรุ่นพี่ เพื่อนร่วมงานด้วยกันหรือถามจากเจ้าของบาร์ หญิงขายบริการจะไม่สนใจเรื่องไวยากรณ์แต่นั่นที่การสื่อสารประโยคที่เกี่ยวข้องกับ

การทำงาน เมื่อพวกเขาขายบริการทางเพศไประยะหนึ่งหญิงขายบริการเริ่มมีความรู้ สามารถพูด ฟัง ได้มากขึ้น เนื่องจากได้สนทนากับแขกระหว่างนั่งดื่มหรือการออกไปเที่ยวต่างจังหวัดกับลูกค้าเป็น เวลาหลายวัน

นอกจากนี้แล้วการใช้คอมพิวเตอร์เป็นความรู้อีกอย่างหนึ่งที่หญิงขายบริการได้ เรียนรู้เพราะ ส่งข้อความถึงแขกทางอินเทอร์เน็ต กลุ่มแชทที่มีความสัมพันธ์กับหญิงขายบริการ หลายคนได้สอนให้หญิงขายบริการฝึกใช้อินเทอร์เน็ตและมีการสอนต่อในกลุ่มเพื่อนๆ หรือบางคน ฝึกโดยขอความช่วยเหลือในช่วงแรกจากเจ้าของร้านอินเทอร์เน็ต และยังมีหญิงขายบริการอีกหลาย คนที่สนใจศึกษาต่อกับการศึกษานอกระบบเพื่อให้จบชั้นประถมศึกษาปีที่3 และชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 6 รวมไปถึงการเรียนวิชาชีพอื่นๆ เช่น นวดแผนโบราณ เสริมสวย ตัดเย็บเสื้อผ้าเพื่อที่จะเป็นการสร้าง ความรู้ความสามารถเพิ่มเติมในการทำงานด้านอื่นๆ ต่อไปจากการสัมภาษณ์หญิงขายบริการมีความ ต้องการให้สถาบันของรัฐหรือเอกชนจัดให้มีการสอนวิชาชีพเฉพาะหญิงที่ทำอาชีพขายบริการ เช่น ทำขนมไทย เสริมสวย ตัดเย็บเสื้อผ้าโดยที่หญิงขายบริการยินดีที่จะจ่ายค่าเรียนวิชาชีพในวงเงิน 500 – 1,000 บาท

ด้านทักษะ ผู้หญิงที่ก้าวเข้ามาขายบริการทางเพศครั้งแรกยังขาดทักษะประสบการณ์ ในการทำงานจึงลอกเลียนแบบจากเพื่อนร่วมงานเพื่อทำความเข้าใจในสภาพแวดล้อมใหม่ที่ต้อง เผชิญ อย่างไรก็ตามเมื่อเวลาผ่านไปช่วงหนึ่งหญิงขายบริการทุกคนได้มีประสบการณ์และทักษะ ใหม่ๆ ในการทำงานเพิ่มขึ้นโดยเริ่มจากการใช้มือและหนังสือประกอบการอธิบายต่างๆ เมื่อสื่อสาร ภาษาอังกฤษกับแขกไม่เข้าใจ การแสดงออกภายนอกเพื่อให้เป็นที่ถูกใจแขกตั้งแต่ เรื่องการแต่งกาย การควบคุมอารมณ์ การแสดงออกทางใบหน้า ดวงตา การสนทนา การส่งยิ้มแม้ว่าหญิงขายบริการ บางคนไม่ได้อยากยิ้มเสมอไปจึงต้องฝึกทักษะใหม่ๆ ที่พวกเขาไม่เคยคิดมาก่อน เช่น การพูดการฟัง การสนทนากับแขก ฝึกดื่มเหล้า เนื่องจากหญิงบริการบางคนไม่เคยดื่มมาก่อน การฝึกเล่นเกมสล็อต ที่เป็นกิจกรรมในบาร์เบียร์ การรู้จักเครื่องดื่มต่างประเทศทุกยี่ห้อและทักษะที่สำคัญคือทักษะในการ เลือกแขก หญิงบริการทุกคนมีวิธีในการเลือกแขกไม่เหมือนกันแต่โดยรวมจะเลือกในช่วงเวลาที่ เหมือนกันคือ ช่วงนั่งดื่มสนทนา เล่นเกมสล็อต และเล่นพูลล์ เป็นช่วงที่หญิงขายบริการพิจารณาเป็น รายบุคคลเพื่อนำไปสู่การตัดสินใจออกไปบริการทางเพศต่อไป โดยการศึกษาพบว่าแขกที่มีหน้าที่ การงานดีมีเงินมากมักจะแต่งกายสุภาพสะอาดคือ ใส่กางเกงสแล็ค เสื้อเชิ้ต กลิ่นตัวสะอาด เข้า รถยนต์ขับ มีโทรศัพท์เคลื่อนที่ เช่าที่พักและการส่งเครื่องดื่มราคาแพง ถ้าเป็นแขกที่ไม่มีเงินก็จะเช่า รถจักรยาน แต่งกายธรรมดา เช่าที่พักและการส่งเครื่องดื่มในราคาถูก

หญิงขายบริการทุกคน เริ่มสนใจการแต่งกายจากพื้นฐานเดิมให้เป็นคนใหม่ดูดี การดูแลร่างกายจะลอกเลียนแบบจากรุ่นพี่ที่ทำงานมาก่อน เพื่อนร่วมงานผสมผสานกับรสนิยมที่ตนเอง และคิดว่าแขกชอบในช่วงเวลานั้นๆ เช่นการเลือกซื้อเครื่องสำอาง เสื้อผ้า รองเท้า การเลือกทรงผม

การใช้เครื่องสำอาง หญิงขายบริการทุกคนมีกระเป๋าเพื่อใส่เครื่องสำอางซึ่งประกอบด้วยแป้งตลับ ดินสอเขียนคิ้ว อายแชร์โด ลิปสติก บางคนยังมีแป้งฝุ่นกระป๋องเล็กเพิ่มเติม เพราะหญิงขายบริการบางคนชอบแต่งหน้าแบบอ่อนให้ดูเป็นธรรมชาติ สำหรับหญิงขายบริการที่อยู่ในวัย 35 ปี ขึ้นไปมักจะใช้รองพื้นก่อนแต่งหน้าเน้นการแต่งหน้าแบบเข้ม การเลือกซื้อเครื่องสำอาง สำหรับหญิงขายบริการที่เข้าทำงานใหม่จะเลือกซื้อในราคาถูกต่อมาเมื่อมีรายได้เพิ่มขึ้นก็จะซื้อในราคาที่แพงขึ้น มียี่ห้อ บางคนเลือกซื้อเครื่องสำอางจากต่างประเทศที่ขายตามห้างสรรพสินค้าใหญ่ โดยเฉพาะครีมบำรุงใบหน้าและผิวพรรณขณะบางคนเลือกใช้ยี่ห้อที่มีราคาถูกแต่คุณภาพดีเป็นสินค้าที่ผลิตภายในประเทศและการทำศัลยกรรม หญิงขายบริการนิยมทำกันในกลุ่มบาร์เบียร์ คือการเสริมจมูกและมีบางคนเสริมหน้าอก กาง

การเลือกทรงผม หญิงขายบริการในบาร์เบียร์นิยมไว้ผมยาวตรงเพราะฝรั่งจะชอบผู้หญิงที่รูปร่างเล็ก ผิวสีแทน ผมยาวตรงและถ้าหญิงขายบริการคนไหนที่รู้ตัวว่าตนเองอ้วนก็จะพยายามลดน้ำหนักให้ผอมโดยการกินยาลดความอ้วนกับการกินอาหารเพื่อเป็นที่ถูกใจแขกเพราะรู้ว่าแขกชอบผู้หญิงที่มีรูปร่างเล็ก ในการดูแลทรงผมหญิงขายบริการทุกคนเลือกใช้ยาสระและครีมนวดผมที่มีกลิ่นหอม ในส่วนสีผมจะนิยมทำสีน้ำตาลอ่อนเชื่อว่าทำให้ใบหน้าดูอ่อนกว่าวัย

การเลือกใช้เสื้อผ้าและรองเท้า การเลือกใช้เสื้อผ้าและรองเท้ามีความหลากหลายรูปแบบโดยยึดสีจากการแต่งหน้าในคืนนั้นๆ หญิงขายบริการแต่ละคนต้องการจะนำเสนอตัวเองในลักษณะใด เช่น เป็นผู้หญิงเรียบร้อย เซ็กซี่ วัยรุ่น วัยผู้ใหญ่ เสื้อผ้าพวกเขาจึงมีความหลากหลาย และที่นิยมมากที่สุดคือเสื้อสายเดี่ยว เสื้อเกะอก สีดำเป็นส่วนใหญ่ใส่กับกางเกงที่รัดรูปและกระโปรงสั้น ส่วนรองเท้าหญิงขายบริการจะมีรองเท้ามากกว่าหนึ่งคู่และเป็นรองเท้าส้นสูงตามแฟชั่น

การดูแลเรื่องกลิ่น เมื่อผู้หญิงทุกคนเข้ามาขายบริการทางเพศจะให้ความสำคัญกับกลิ่นหอมของปาก เนื้อตัวและเสื้อผ้า หลายคนมีน้ำหอมติดกระเป๋าพร้อมที่จะหยิบขึ้นมาฉีดเพิ่มความหอมตลอดเวลา การเลือกซื้อน้ำหอมของหญิงขายบริการในช่วงทำงานครั้งแรกจะซื้อน้ำหอมในราคาถูกที่ตนเองพอใจในกลิ่นเพราะมีเงินน้อยและบางคนแอบจำยี่ห้อน้ำหอมจากเพื่อนร่วมงานที่แขกซื้อมาฝากจากต่างประเทศ เมื่อตนเองมีรายได้พอหรือโชคได้เงินพิเศษจากลูกค้าก็จะลงทุนซื้อน้ำหอมต่างประเทศที่ราคานับพันบาทมาใช้ ส่วนเรื่องกลิ่นปากหญิงขายบริการจะระมัดระวัง

มากแทบทุกคนมีลูกอม หมากรฝรั่ง เพื่อดับกลิ่นปาก ในการเลือกใช้น้ำยาปรับผ้านุ่มในการซักเสื้อผ้า เพื่อกลิ่นหอมติดที่เสื้อผ้านาน

การเลือกซื้อกระเป๋า หญิงขายบริการแทบทุกคนต้องมีกระเป๋าถือเวลามาทำงานบางคนเลือกซื้อกระเป๋าตามแฟชั่นในราคาถูกมีหลากหลายตามที่ตนเองชอบและบางคนจะเลือกใช้กระเป๋าคตามสีเสื้อผ้าที่ใส่มาทำงานในแต่ละวัน

จากการสังเกต หญิงขายบริการที่เพิ่งทำงานครั้งแรกจะมีสมบัติติดตัวน้อยไม่ว่าเสื้อผ้าของใช้ต่างๆ และหญิงขายบริการจะแต่งกายธรรมดา แต่งหน้าอ่อนๆ จนกระทั่งทำงานได้สักระยะเริ่มมีรายได้จากการทำงานเพิ่มมากขึ้นก็จะนำเงินไปซื้อเครื่องสำอาง เสื้อผ้า เริ่มแต่งกายโชว์เรือนร่างเลียนแบบรุ่นพี่ที่มีประสบการณ์มาก่อน หลังจากนั้นหญิงขายบริการจัดแบ่งเงินที่ได้จากการทำงานเก็บไว้ใช้จ่ายส่วนตัวเช่นเสียค่าที่พัก ค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เหลือส่งให้ทางบ้าน

หญิงขายบริการแทบทุกคนมีทักษะในการดูแลสุขภาพตนเองเมื่อก้าวเข้ามาขายบริการทางเพศจากการศึกษาพบว่า กลุ่มตัวอย่างมีทักษะที่คล้ายคลึงกันคือ ต้องพักผ่อนให้เพียงพอไม่ควรดื่มแอลกอฮอล์มากและไม่สูบบุหรี่ แต่มีกลุ่มตัวอย่างบางคนสูบบุหรี่และดื่มแอลกอฮอล์มากในบางวัน การปฏิบัติตนกับเพื่อนร่วมงานจากกลุ่มตัวอย่างที่ได้เลือกศึกษาพบว่าทุกคนต้องขี้มกทักทาย พูดคุย กับเพื่อนร่วมงานเมื่อมาทำงาน

สำหรับการดำรงชีวิตประจำวันของหญิงขายบริการที่มีต่อครอบครัวและสังคมอื่นๆ จากการศึกษพบว่าติดต่อพูดคุยกันทางโทรศัพท์ มีบางคนไปเยี่ยม พ่อ แม่ สามีและลูกเป็นบางครั้งเพราะคนทางบ้านไม่ทราบว่ามาทำอาชีพนี้ จากกลุ่มตัวอย่างที่ศึกษามีจำนวน1 คน ที่พ่อแม่รับรู้ให้คำปรึกษาตลอดเวลาโดยใช้โทรศัพท์ติดต่อทุกวัน สำหรับความเป็นอยู่ในสังคมอื่นๆ ไม่มีเพราะหญิงขายบริการเหล่านี้จะดำรงชีวิตในกลุ่มสังคมที่ทำงานอาชีพเดียวกันเท่านั้น

ด้านความรู้สึก หญิงขายบริการแทบทุกคนที่ต้องปรับความรู้สึกของตนเองในเรื่องการมีเพศสัมพันธ์เพื่อการซื้อขายโดยใช้คำพูดต่างๆ ในการกล่าวถึงการขายบริการทางเพศ เช่นใช้คำว่า “เรามาทำงานแบบนี้ต้องทำใจ” หญิงบริการรู้สึกขาดเวลาในการพูดคำว่า “ขายตัว” หรือคำว่า “กะหรี่” พวกเขาจะใช้คำพูดเหล่านี้ในบางสถานการณ์เท่านั้น จากการศึกษพบว่ากลุ่มตัวอย่างทุกคนมีความรู้ที่คล้ายคลึงกัน เมื่อก้าวเข้ามาขายบริการทางเพศที่บาร์เบียร์ทุกคนต้องเปลี่ยนแปลงส่วนหนึ่งของชีวิตในแง่ของความรู้สึก การแสดงออก ในขณะที่ขายบริการก็ต้องยอมรับในกฎระเบียบและข้อตกลงต่างๆ ของบาร์เบียร์และการสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าซึ่งแตกต่างกับชีวิตผู้หญิงธรรมดาที่เคยปฏิบัติกับสามีหรือคนรักในอดีต ความแตกต่างอาจจะอยู่ตรงที่ผู้ชายเหล่านี้เพราะหญิงขาย บริการไม่ได้มีความรักหรือความผูกพันกันมาก่อน จึงทำให้หญิงขายบริการมีความลำบากใจเมื่อเจอแขกที่ไม่สุภาพจะมีความรู้สึกไม่ดี ไม่ต้องการคุยและไปด้วยแต่หญิง

ขายบริการกล่าวว่าต้องมีความอดทน ควบคุมความรู้สึกให้ได้ เพราะการทำงานแบบนี้เป้าหมายคือเงินเป็นหลักและบางครั้งหญิงขายบริการยังเคยทำผิดกฎระเบียบของบาร์เบียร์ โดยแกล้งไปพบ นอobar หลังเลิกงานเนื่องจากไม่ต้องการจ่ายค่า“ออฟ” ให้กับทางบาร์ซึ่งหญิงขายบริการทุกคนทราบดีว่าทำผิดกฎระเบียบแต่ทุกคนทำเนื่องจากต้องการเงินและหญิงขายบริการย่ำเดือนตนเองตลอดเวลาในการปรับความรู้สึกของการขายบริการทางเพศ โดยมีเป้าหมายคือหาเงินไปเลี้ยงครอบครัวหรือความอยู่รอดของ พ่อ แม่ พี่น้องและตัวเองถึงแม้ว่าแขกบางคนและคนในสังคมภายนอกมองว่าคนที่มาขายบริการทางเพศไร้ค่า ไม่ดี ไม่ยอมรับ แต่ในสังคมหญิงขายบริการด้วยกันทุกคนมีความภูมิใจและความรู้สึกดีที่สามารถหาเงินเลี้ยงครอบครัวได้โดยไม่ต้องขอและลักขโมยใคร

ในความคิดเห็นของผู้วิจัย การขายบริการทางเพศมีความหมายได้หลายอย่างทั้งนี้ ขึ้นอยู่กับสถานะในการทำงานของหญิงขายบริการ อาจเป็นได้ทั้งที่อยู่ในสภาพของสินค้ามีชีวิตเป็น คนขายบริการเพื่อแลกเปลี่ยนกับเงินในสภาพที่คล้ายคลึงกับการขายแรงงานหรือเป็นเพียงคนธรรมดาที่พยายามดิ้นรนเปลี่ยนความเสียเปรียบให้เป็นความได้เปรียบ และผู้ที่พยายามใช้ช่องทางเดียวที่ตนมีอยู่เพื่อเรียกคืน โอกาสที่สูญเสียไปจากการเป็นผู้เสียเปรียบทางเศรษฐกิจ สังคม กลับมาเป็นที่สังเกตว่าในสังคมที่ครอบงำด้วยระบบชายเป็นใหญ่ การเที่ยวโสเภณีหรือหาความพอใจทางเพศของชายโดยใช้เงินซื้อเป็นพฤติกรรมปกติในขณะที่การให้บริการทางเพศเพื่อแลกเปลี่ยนกับเงิน กลับกลายเป็นพฤติกรรมไม่ปกติในสายตาของคนในสังคม นอกจากความเสียเปรียบทางสังคมแล้ว หญิงขายบริการจำนวนมากยังต้องเสียเปรียบในทางเศรษฐกิจ โดยที่ประเทศไทยมีกฎหมายปรามการค้าประเวณีเอาผิดแต่ผู้หญิงเพียงฝ่ายเดียว กฎหมายเช่นนี้เปิดช่องทางให้หญิงขายบริการถูกเอารัดเอาเปรียบเพิ่มเติมจากผู้มีส่วนเกี่ยวข้องและที่น่าสลดใจที่สุดคือ เงินที่ได้จากการทำงานของหญิงขายบริการ เจ้าของบาร์นำไปใช้ในการติดสินบนเจ้าหน้าที่ไม่ให้ปฏิบัติการให้ความช่วยเหลือแก่ผู้หญิงเหล่านั้นตามหน้าที่ของผู้พิทักษ์สันติราษฎร์

ปัจจุบันมีข้อเสนอ เพื่อเปลี่ยนแปลงสถานะภาพทางกฎหมายของหญิงขายบริการเพียงอย่างเดียวที่ได้รับความสนใจจากภาครัฐคือ ให้มีการจดทะเบียนการประกอบอาชีพซึ่งผลที่มองเห็นได้ไม่แน่นอนคือ การที่รัฐเก็บภาษีจากหญิงขายบริการในขณะเดียวกันภายใต้เงื่อนไขของสังคมในปัจจุบันไม่เพียงแต่ผู้หญิงที่เคยขายบริการทางเพศเท่านั้นตลอดจนครอบครัว ลูกหลานของผู้หญิงนั้นจะถูกตีตราไปตลอดชีวิต นอกจากนั้นแล้วยังไม่มีหลักประกันใดๆ อีกด้วยว่าการเอารัดเอาเปรียบจากผู้ที่เกี่ยวข้องจะหมดไป หากมีการจดทะเบียนเพราะไม่มีใครยอมเสียผลประโยชน์ที่เคยได้ไปอย่างง่ายๆ

ผู้หญิงที่เข้ามาประกอบอาชีพขายบริการทางเพศ สาเหตุมาจากปัจจัยหลายอย่างเช่น ความยากจน ครอบครัวแตกแยก การศึกษาน้อย สาเหตุเหล่านี้มาจากปัญหาเศรษฐกิจเช่นการพัฒนา เศรษฐกิจประเทศไทยมุ่งเน้นนโยบายทำประเทศให้เป็นอุตสาหกรรม ผลผลิตภาคเกษตรกรรม ลดลงทำให้เกิดความยากจนในชนบท แรงงานหลังไหลเข้าเมืองจนคนล้นงานผู้ว่าจ้างกดค่าจ้าง แรงงานผู้หญิงให้ต่ำและใช้เงื่อนไขต่างๆ ตามใจชอบ ด้านสังคมมาจากทัศนคติระบบชายเป็นใหญ่ ผู้หญิงต้องมีความอดกลั้นและเป็นฝ่ายที่ต้องทำให้ผู้อื่นพอใจ ส่วนผู้ชายได้เรียนรู้ว่าการ เอาใจใส่ลักษณะนี้เป็นงานของผู้หญิงและด้านการเมืองผู้ที่อำนาจทางการเมืองมักจะมีโอกาส ครอบครองทรัพย์สินและร่ำรวยทำให้เกิดช่องว่างระหว่างคนรวยและคนจนที่เกิดขึ้น สิ่งเหล่านี้จึง ส่งผลให้การดำเนินชีวิตของผู้หญิงกลุ่มหนึ่ง ได้ตัดสินใจเข้ามาประกอบอาชีพขายบริการเพื่อให้ได้ เงินไปเลี้ยงดู พ่อ แม่และลูกโดยหญิงบริการทุกคนไม่ได้ต้องการที่จะประกอบอาชีพนี้ แต่เนื่องจาก ไม่มีความรู้ที่จะประกอบอาชีพอื่นให้ได้เงินเพียงพอต่อค่าใช้จ่าย ในขณะที่ผู้หญิงเหล่านี้ขายบริการ ทางเพศ เมื่อพวกเขาได้มีการเรียนรู้จากผลกระทบที่ได้รับจากเพื่อนร่วมงาน แยกที่มาใช้บริการ ครอบครัวซึ่งเป็นการเรียนรู้จากปัญหา นอกจากนี้แล้วยังได้เรียนรู้ในด้านความรู้ ทักษะ ความรู้สึกที่ ได้รับจากการประกอบอาชีพขายบริการทางเพศ ทำให้หญิงขายบริการที่เลือกเป็นกลุ่มตัวอย่าง มีความคิดที่จะปรับเปลี่ยนเส้นทางอาชีพใหม่ในอนาคต คืออาชีพเสริมสวย อาชีพค้าขายและศึกษาต่อ ในระดับที่สูงขึ้น

ข้อเสนอแนะทั่วไป

1. ผู้วิจัยควรติดตามผู้ที่เลิกประกอบอาชีพขายบริการทางเพศมีการเปลี่ยนแปลงอาชีพ ใหม่และฐานะความเป็นอยู่ในสังคม เช่น ทราบรายได้ที่รับเพียงพอต่อค่าใช้จ่ายหรือไม่
2. จากการวิจัยพบว่าหญิงขายบริการทางเพศต้องการให้มีหน่วยงานของรัฐหรือเอกชน เข้าไปให้บริการแนะแนวอาชีพใหม่ตามบาร์เบียร์ที่หญิงขายบริการทำงาน
3. กฎหมายกับการแก้ไขปัญหาคาระเวณีไม่สอดคล้องกับความเป็นจริงของสังคม เมืองเชียงใหม่ คือ พยายามที่จะนำกฎหมายเข้ามาใช้แต่ในขณะเดียวกันอนุญาตให้เปิดสถานบริการ ซึ่งเป็นที่รับรู้ว่าเป็นแหล่งค้าประเวณีแบบแอบแฝงดังนั้นฝ่ายที่รับผิดชอบควรดูแลอย่างจริงจัง

ข้อเสนอแนะในการศึกษาวิจัย

1. ควรศึกษาความต้องการความช่วยเหลือของหญิงขายบริการทางเพศที่ต้องการเปลี่ยนอาชีพใหม่ในอนาคต
2. ควรศึกษาความคิดเห็นต่อการมารับบริการในสถานบริการบาร์เบียร์ของผู้ใช้บริการในสถานบริการบาร์เบียร์ทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศ
3. ควรศึกษารายกรณีของหญิงขายบริการทางเพศในสถานบริการบาร์เบียร์ที่เปลี่ยนเส้นทางชีวิตทั้งในรูปของการเปลี่ยนแปลงอาชีพใหม่หรือสมรสและย้ายถิ่นฐานไปอยู่ต่างประเทศ